

COMMERCIAL H/F

Ville : La Châtaigneraie – Fontenay le Comte

Date d'embauche souhaitée : 1^{er} mars 2021

Nombre de poste à pouvoir : 1

Motif : Accroissement temporaire d'activité - développement de projets

Type d'emploi : 35h00 hebdomadaires – CDD de 9 mois

Dépôt des candidatures : contact@atoutlinge.com



Acteur de l'Economie Sociale et Solidaire, l'association porte un Atelier Chantier d'Insertion par l'activité économique. Sa **mission est d'accompagner les personnes à retrouver un emploi et à se réinsérer socialement**. A partir de de deux supports de production (blanchisserie et atelier confection), elle salarie des personnes éloignées de l'emploi.

Sa particularité consiste à mettre sur le même plan une **mission d'insertion à un projet économique** en veillant à l'articulation des axes :

- Social (formation et accompagnement des personnes)
- Economique au même titre qu'une entreprise, (rendre des services, produire des biens pour satisfaire une demande sur le marché) afin d'assurer le maintien des emplois
- Développement local, où l'action que nous initions a vocation à créer des activités pérennes et des emplois stables, par la création de métiers nouveaux et la réponse à des besoins non satisfaits.

LES MISSIONS PRINCIPALES

A partir de la stratégie de l'association dans le cadre de son projet associatif, de ses objectifs, du cadre réglementaire des ACI, et sous la responsabilité de la Directrice, le (la) commercial(e) :

- Développe les ventes et le portefeuille clients de chaque atelier par la négociation et la prospection...
- Assure le suivi commercial et administratif des relations commerciales en tenant compte de l'image de l'identité de l'association

PROFIL RECHERCHE

Vous avez un niveau BTS commerce, NRC, TC ou une expérience professionnelle dans le commerce

Vous avez des connaissances :

- Maitrise des connaissances des logiciels bureautique, exigé
- Maitrise des connaissances des logiques commerciales, exigé
- Connaissances du mode de fonctionnement d'une association et celle de l'insertion par l'activité économique seraient un plus
- Savoir répondre à un marché public, exigé
- Savoir établir des tarifs de vente de prestations et de produits, exigé
- Savoir déterminer un plan de prospection réaliste et le suivre, exigé
- Savoir négocier, exigé

REMUNERATION

CCN ACI – classification 3 - niveau A, coefficient 315 – Valeur du point 6.05